

RENSEIGNEMENTS

Suddenlink : Pete Abel, +1 314 315-9346, pete.abel@suddenlink.com

BC Partners (É.-U.) : Chuck Dohrenwend ou Dana Gorman, +1 212 371-5999,
cod@abmac.com, dtg@abmac.com

BC Partners (R.-U. et Europe) : Peter Hewer ou Ed Orlebar, +44 20 7353-4200,
bcpartners@tulchangroup.com

Office d'investissement du RPC : May Chong, +1 416 868-8657, mchong@cppib.ca

BC Partners, l'Office d'investissement du RPC et l'équipe de direction acceptent d'acquérir Suddenlink pour 6,6 milliards de dollars

*L'important câblodistributeur américain pourra poursuivre son expansion grâce à
l'investissement de ce nouveau partenariat*

ST. LOUIS (le 18 juillet 2012) – Cequel Communications Holdings, LLC, qui exerce ses activités sous le nom de Suddenlink Communications (« Suddenlink » ou « la société »), a annoncé aujourd'hui que ses porteurs d'actions et elle-même ont conclu une entente en vertu de laquelle BC Partners et l'Office d'investissement du RPC (l'« Office ») s'associeront avec l'équipe de direction de Suddenlink, dirigée par le président et chef de la direction, Jerry Kent, afin d'acheter la société pour 6,6 milliards de dollars.

La valeur de l'entreprise, qui se chiffre à 6,6 milliards de dollars, soit environ 8,6 fois le BAIIA annualisé du premier trimestre de 2012 avant les charges non récurrentes, comprend un investissement de 1,985 milliard de dollars de BC Partners, de l'Office et de certains membres de la direction de Suddenlink, un financement supplémentaire de 500 millions de dollars et la prise en charge du passif net de 4,094 milliards de dollars au 31 mars 2012. La somme servira à acquérir la participation de tous les porteurs d'actions privilégiées et d'actions ordinaires dans Suddenlink, principalement Goldman Sachs Capital Partners ainsi que Quadrangle et Oaktree Capital Management. Les transactions devraient être conclues au quatrième trimestre de cette année, sous réserve des conditions habituelles, notamment l'approbation des organismes de réglementation.

Suddenlink est le septième câblodistributeur en importance aux États-Unis et le chef de file en matière de prestation de services de télévision et d'Internet sur ses marchés. La société offre des services de télévision, d'Internet haute vitesse et de téléphonie à plus de 1,4 million de clients résidentiels et commerciaux situés principalement au Texas, en Virginie-Occidentale, en Caroline du Nord, en Oklahoma, en Arkansas et en Louisiane. Son réseau, auquel sont reliées quelque 3,0 millions de maisons, est interconnecté à un réseau national et a récemment été modernisé avec l'implantation d'une technologie de pointe dans le cadre du projet Imagine de 350 millions de dollars. Suddenlink devrait profiter d'un certain nombre de tendances favorables au sein de son secteur, notamment le nombre élevé persistant de téléspectateurs, la croissance des services aux entreprises, l'adoption d'Internet haute vitesse et la transmission de données.

Au cours de la période de 12 mois terminée le 31 mars 2012, la société a réalisé un chiffre d'affaires de 1,96 milliard de dollars et un BAIIA de 743 millions de dollars après ajustement pro forma pour les acquisitions, les dessaisissements et les charges non récurrentes. Suddenlink figure parmi les câblodistributeurs américains en rapide expansion. Depuis 2007, la croissance annuelle composée pro forma de son chiffre d'affaires et de son BAIIA ajusté avant les charges non récurrentes s'élève à 7,4 % et à 11,2 %, respectivement. Au premier trimestre de 2012, Suddenlink a encore surpassé le secteur, avec une croissance pro forma de 6,2 % de son chiffre d'affaires, de 9,0 % de son BAIIA ajusté avant les charges non récurrentes et de 4,2 % du nombre d'abonnés par rapport à la période correspondante de 2011.

« Cette entente nous permettra de continuer à investir dans l'infrastructure, les nouvelles technologies et, surtout, notre effectif, a déclaré le président et chef de la direction de Suddenlink, Jerry Kent. Nos 6 000 employés ont à cœur d'offrir un service à la clientèle hors pair et de produire des résultats d'exploitation parmi les plus élevés du secteur. L'injection de nouveaux capitaux témoigne de leur travail acharné et de leurs compétences. Nous remercions nos prêteurs et les investisseurs initiaux qui ont cru en nous et qui nous ont aidés à bâtir une entreprise formidable. Nous croyons que nos nouveaux partenaires s'entendront bien avec notre équipe de direction et nous aideront à ce que nous puissions continuer à faire ce que nous faisons le mieux – offrir un meilleur service à la clientèle que nos concurrents. Et nous nous réjouissons à l'idée de continuer à produire des rendements supérieurs pendant encore longtemps. »

« La câblodistribution est un secteur que nous connaissons bien tant en Europe qu'aux États-Unis et il possède les caractéristiques défensives de croissance que nous recherchons habituellement dans un placement, a affirmé le coprésident et associé directeur de BC Partners, Raymond Svider. Suddenlink est l'un des câblodistributeurs les plus intéressants aux États-Unis en ce moment, en raison de son infrastructure de calibre mondial et de sa volonté à offrir à ses clients le meilleur service qui soit. Nous sommes ravis de nous associer à Jerry Kent et à l'équipe de la direction chevronnée qu'il a réunie. Jerry et son équipe jouissent d'une réputation enviable en matière de rendements pour les actionnaires, et nous avons hâte de travailler avec eux à l'expansion de Suddenlink. »

« Il s'agit d'une occasion unique d'acquérir un important câblodistributeur qui a toujours produit d'excellents résultats au sein de son secteur, a déclaré André Bourbonnais, vice-président principal, Placements privés au sein de l'Office. Nous sommes heureux de faire équipe avec la direction de Suddenlink et BC Partners afin de doter la société des moyens d'en assurer la croissance et le succès à long terme. »

« La création de Suddenlink et le fait que la société soit devenue l'un des principaux câblodistributeurs au pays témoignent de l'heureux mariage entre les capitaux, l'expertise de la direction et un plan d'affaires bien défini dans le contexte d'un placement privé classique, a expliqué Gerry Cardinale, associé principal au sein du groupe de capital-investissement de Goldman Sachs. Jerry Kent et son équipe ont constamment obtenu des résultats supérieurs sur le plan financier et de

l'exploitation. Aujourd'hui, les entreprises de câblodistribution bien capitalisées et concentrées sur le plan géographique que nous avons rassemblées offrent l'accès le plus robuste aux foyers pour ce qui est des services de téléphonie, de télévision et d'Internet haute vitesse. Suddenlink présente un excellent potentiel de croissance et nous nous attendons à ce qu'elle continue à produire de solides résultats pour les propriétaires de l'entreprise. »

Dans le cadre de l'acquisition, une filiale créée récemment par la société a signé une lettre d'engagement avec Credit Suisse relativement à des prêts-relais de premier rang non garantis de 500 millions de dollars. La société s'attend à utiliser les sommes empruntées ou un montant équivalent en titres de créance à rendement élevé pour financer une partie de l'acquisition. De plus, Cequel III, LLC, continuera de gérer la société en vertu de la convention de gestion.

Dans le cadre de cette transaction, LionTree Advisors, une division d'EM Securities, et Goldman Sachs ont agi à titre de conseillers financiers, et Paul Hastings LLP et Seyfarth Shaw LLP, à titre de conseillers juridiques pour Suddenlink. Dans le cas de BC Partners et de l'Office, Credit Suisse a agi en tant que conseiller financier, tandis que Latham & Watkins LLP et Wachtell, Lipton, Rosen & Katz LLP ont agi en tant que conseillers juridiques. L'Office a aussi obtenu les conseils de Torys LLP. Fried, Frank, Harris, Shriver & Jacobson LLP a agi comme conseiller juridique auprès des porteurs d'actions.

#

Certaines déclarations qui figurent dans le présent communiqué constituent des énoncés prospectifs au sens de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*, lesquels comportent des risques et des incertitudes. Les énoncés prospectifs sont fondés sur les prévisions actuelles de la direction et comprennent généralement des termes comme « pouvoir », « devoir », « prévoir », « croire », « projeter », « s'attendre à » et des expressions similaires. Comme ces énoncés prospectifs comportent des risques connus et inconnus de même que des incertitudes, des facteurs importants peuvent faire en sorte que les résultats ou événements réels diffèrent sensiblement de ceux exprimés ou sous-entendus dans les énoncés prospectifs. Les lecteurs ne devraient pas se fier indûment à ces énoncés prospectifs. Les renseignements sont à jour à la date de la publication du présent communiqué et Suddenlink ne s'engage aucunement à les mettre à jour.

À propos de Suddenlink

Septième câblodistributeur en importance aux États-Unis, Suddenlink (suddenlink.com) comble les besoins d'information, de communication et de divertissement de plus de 1,4 million de clients résidentiels et commerciaux, notamment en Arkansas, en Louisiane, en Caroline du Nord, en Oklahoma, au Texas et en Virginie-Occidentale. Suddenlink simplifie la vie de ses clients en leur offrant un soutien accessible grâce à un seul numéro de téléphone, une seule connexion et une seule facture pour leurs services de télévision, d'Internet et de téléphonie.

À propos de BC Partners

BC Partners (bcpartners.com) est une importante société de capital-investissement, dont les fonds gérés totalisent 12,6 milliards d'euros (15,5 milliards de dollars). Établie en 1986, BC Partners a participé activement à l'essor du marché européen de rachats d'entreprise au cours des 25 dernières années. Travaillant au sein d'une équipe intégrée à partir de bureaux en Europe et en Amérique du Nord, les dirigeants de BC Partners acquièrent et développent des entreprises pour créer de la valeur de concert avec les équipes de direction. Depuis sa fondation, BC Partners a effectué 79 investissements dans des entreprises ayant une valeur totale de

74 milliards d'euros. L'acquisition de Suddenlink est le deuxième investissement du neuvième fonds de BC Partners, qui a recueilli 6,7 milliards d'euros à sa clôture définitive en février 2012. BC Partners possède une vaste expertise dans le secteur de la câblodistribution. Les fonds de BC Partners détiennent Com Hem, un important fournisseur suédois de services de télévision, à large bande et de téléphonie. Auparavant, BC Partners avait piloté la création d'Unitymedia, le troisième câblodistributeur en importance en Europe, après un certain nombre d'acquisitions qui visaient à transformer l'entreprise et à accroître sa valeur. Unitymedia a été cédée à Liberty Global en 2009.

À propos de l'Office

L'Office d'investissement du RPC (oirpc.ca) est un organisme de gestion de placements professionnel qui place, pour le compte de 18 millions de cotisants et de bénéficiaires canadiens, les fonds dont le Régime de pensions du Canada (RPC) n'a pas besoin pour verser les prestations de retraite courantes. Afin de diversifier le portefeuille du RPC, l'Office investit dans des actions de sociétés cotées en Bourse, des actions de sociétés fermées, des biens immobiliers, des obligations indexées sur l'inflation, des infrastructures et des titres à revenu fixe. L'Office, dont la gouvernance et la gestion sont distinctes de celles du RPC, n'a pas de lien de dépendance avec les gouvernements. Il a son siège social à Toronto et compte des bureaux à Londres et à Hong Kong. Au 31 mars 2012, la caisse du RPC totalisait à 161,6 milliards de dollars canadiens, dont 26,3 milliards en actions de sociétés fermées.